

Junior Account Manager / Account Manager (m/w)

Schwerpunkt „Content Management und Portale“



virtual7 gmbh

Ihre Aufgabe

Als Junior Account Manager / Account Manager (m/w) erwarten Sie bei virtual7, dem ORACLE-Middleware-Spezialisten, spannende Vertriebsaufgaben bei unseren namhaften Kunden. Ihr Aufgabengebiet umfasst dabei folgende Tätigkeiten:

- Neukundenakquise und Bestandskundenbetreuung
- Pflege eines eigenen Kundenkreises vom Erstkontakt über die Beauftragung bis hin zur projektbegleitenden vertrieblchen Betreuung
- Planung und Umsetzung von Vertriebsmaßnahmen und -kampagnen sowie Erstellung von Sales-Forecasts
- Erkennen der kundenindividuellen Bedürfnisse und Ausarbeitung möglicher Lösungsszenarien mit Unterstützung aus dem Development
- Vor-Ort-Präsentation zur Vorstellung unseres Unternehmens sowie des Dienstleistungs- und Lösungsportfolios von virtual7 und unserem Partner ORACLE
- Erstellung von Angeboten und Pflege des CRM-Systems

Schwerpunktmäßig, aber nicht ausschließlich, arbeiten Sie dabei im Umfeld unser Enterprise Content Management-, Enterprise Portal- und Enterprise 2.0-Lösungen. Abhängig von Ihren individuellen Stärken stehen Ihnen zur Einarbeitung erfahrene Account Manager zur Seite.

Ihr Profil

- (Kürzlich) abgeschlossenes Studium mit relevanten Studienschwerpunkten oder eine vertriebsorientierte / technisch-kaufmännische Ausbildung
- Mindestens ein Jahr Vertriebserfahrung, vorzugsweise in einem IT-affinen Unternehmen, wäre wünschenswert
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, überzeugendes Auftreten sowie Kunden- und Serviceorientierung
- Gute Englischkenntnisse
- Hohes Engagement, Flexibilität, Qualitätsbewusstsein sowie unternehmerisches Denken und Handeln

Ihre Bewerbung

... richten Sie bitte per Email an jobs@virtual7.de oder per Post an

virtual7 GmbH
Herrn Marcus Weiß
Zeppelinstraße 2
76185 Karlsruhe

Weitere Informationen zum Direkteinstieg bei virtual7 finden Sie unter <http://jobs.virtual7.de>. Gerne steht Ihnen für Fragen auch Herr Marcus Weiß unter der Nummer +49.721.61 90 17-0 zur Verfügung.

virtual7 GmbH –

The ORACLE Middleware Experts

virtual7 hat seinen Schwerpunkt in der Beratung, der Konzeption, dem Management und der Durchführung kundenspezifischer Software-Projekte im Portal- und Business Intelligence-Umfeld mit Fokus auf der Optimierung von Geschäftsprozessen. In diesem Umfeld schaffen wir für unsere namhaften Kunden kaufmännisch und technologisch anspruchsvolle Lösungen mit einem außergewöhnlich hohen Innovationsgrad.

Als derzeit führender ORACLE-Partner im Bezug auf die Portal- und Middleware-Entwicklung in Deutschland gilt es im Rahmen innovativer Projekte fortlaufend neue Technologien zu validieren und deren Einsatzmöglichkeiten in realen Projekten zu überprüfen.

Die Kunden von virtual7 schätzen besonders, dass Vertriebsmitarbeiter, Projektleiter und Software-Entwickler ihre Projekte vom ersten Moment an mit höchster technischer Kompetenz betreuen, gleichzeitig aber auch stets die Sprache des Kunden sprechen und so die fachlichen Belange in qualitativ hochwertige und den Anwender beeindruckende Software umsetzen.

Ihr Umfeld

Bei virtual7 finden Sie eine kreative und innovative Arbeitsumgebung. Sie können sich auf die Mitarbeit in einem jungen, hochmotivierten und internationalen Team freuen. Unsere interessanten und namhaften Kunden bieten Ihnen herausfordernde Aufgabenstellungen und ermöglichen eigenverantwortliches Arbeiten. Unser enger Kontakt zum Hersteller ORACLE bietet technologisch als auch vertrieblch ständig am Puls der Zeit zu sein.

